Airnautic

La société ludovicienne Airnautic connaît un essor régulier avec les deux métiers qu'elle exerce : la représentation cargo de compagnies aériennes (GSA) et l'organisation de vols charters tout cargo (fret).



Déchargement de marchandises à Hambourg. © Jean-François Ott - Dernières nouvelles d'Alsac

ette entreprise, dont le siège est basé à Saint-Louis, est forte d'une expérience de plus de 34 ans. Elle a été créée en 1984 par Denis Le Baler, cadre expérimenté de l'industrie du cargo en France, accompagné de son épouse Christiane.



Denis Le Baler, président d'Airnautic, et Laurent, son fils, directeur général de la société. DR

Spécialiste du marché africain à ses débuts, Airnautic a vu son activité se développer année après année.

« La société est la vingtième entreprise de transport aérien en France et est un des leaders sur le marché européen des sociétés d'affrètement », souligne Denis Le Baler.

En 2018, elle emploie trente-deux personnes, réparties dans huit bureaux : Paris, Lyon, Mulhouse, Marseille, Nantes, Madrid, Barcelone et Venise.

« Nous projetons un chiffre d'affaires de 60 millions d'euros pour 2018 », explique le président d'Airnautic. « Dans quelques jours, nous allons ouvrir un neuvième bureau à Milan et ultérieurement un autre à Rome ».

Les perspectives d'avenir sont bonnes. Le fret aérien représente 1,5 % du transport mondial. Le reste s'effectue par voie routière ou maritime.

Les principales destinations d'Airnautic sont la Chine, l'Inde, le Brésil et l'Amérique du Sud, avec d'autres marchés plus spécifiques comme l'Afrique de l'Ouest et l'Amérique centrale.

GSA

Le représentant cargo de compagnies aériennes (GSA) est chargé par une compagnie aérienne de commercialiser pour cette dernière les capacités cargo des soutes de ses avions.

Son rôle est de promouvoir et commercialiser auprès des transitaires régionaux des compagnies non représentées localement.

Airnautic effectue essentiellement son GSA depuis l'aéroport Charles-de-Gaulle.

Un Airbridgecargo décolle tous les jours de Roissy pour aller à Shanghai, avec une escale à Moscou.

Activité charter



L'Antonov 124 – 100, surnommé Ruslan, peut peser jusqu'à 400 tonnes au décollage et embarquer jusqu'à 150 tonnes. Ici, à Abou Dabi aux Émirats arabes unis [©] Jean-François Ott - Demières nouvelles d'Alsace

Depuis 1992, la société propose du charter essentiellement pour des demandes urgentes. Elle a effectué 1 700 vols charter.

« Nous réalisons un nombre conséquent de vols à travers les six continents en utilisant le géant Antonov 225 ou le petit Piper 28, que ce soit pour du fret hors gabarit (jusqu'à 15 m de long), du fret lourd (pièce de 3 par exemple), du fret spécial, y comp des explosifs ou du matériel radioades animaux vivants pour les best d'un tournage de film, du fret urgent et l'humanitaire, ou pour des pièces avicurgentes destinées à dépanner certa avions bloqués. De 2002 à 2009, nous aveu le marché de l'Armée française at 700 vols effectués, essentiellement direction de l'Afghanistan », détaille Denis Baler

- « Notre plus est le suivi du vol 24h/24 une personne de notre équipe est prése sur le tarmac lors du chargement, par accompagne même le fret jusq destination, fait la liaison permanente a la compagnie, les agents de manipulati l'expéditeur et le client final », explique dirigeant.
- « Le charter est un "métier dans le métie Tout charter implique une obligation résultat. L'activité charter est assez prépandue en Europe », souligne Denis Baler

Chiffres 2017

- 40 000 t de fret transportées
- 55 millions d'euros de chiffre d'affaires

Coordonnées

28 avenue de Bâle 03 89 69 25 01 info@airnautic.aero www.airnautic.aero